



Бизнес-план организации грузоперевозок щебня

Разработано компанией БизнесИнвестАналитика

Интернет: <https://investanalitika.ru>

Электронная почта: info@investanalitika.ru

2022



БизнесИнвестАналитика
ГОТОВЫЕ МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И БИЗНЕС-ПЛАНЫ

ДЕМОНСТРАЦИОННАЯ ВЕРСИЯ

Бизнес-план организации грузоперевозок щебня содержит все необходимые расчеты и показатели в соответствии с международными стандартами бизнес-планирования UNIDO: план продаж, план закупок, план по заработной плате и персоналу, план по налогам, инвестиционный план, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств, отчет об оценке эффективности инвестиций, анализ безубыточности.

Готовый бизнес-план организации грузоперевозок щебня может быть использован

- для оценки экономической эффективности рассматриваемого бизнеса;
- для понимания технологии открытия и операционной деятельности бизнеса, оценки его перспектив;
- для представления в банк или инвестору;
- для предоставления в государственные органы для получения государственного финансирования, грантов, субсидий;
- для обоснования сделок по купле-продаже бизнеса.

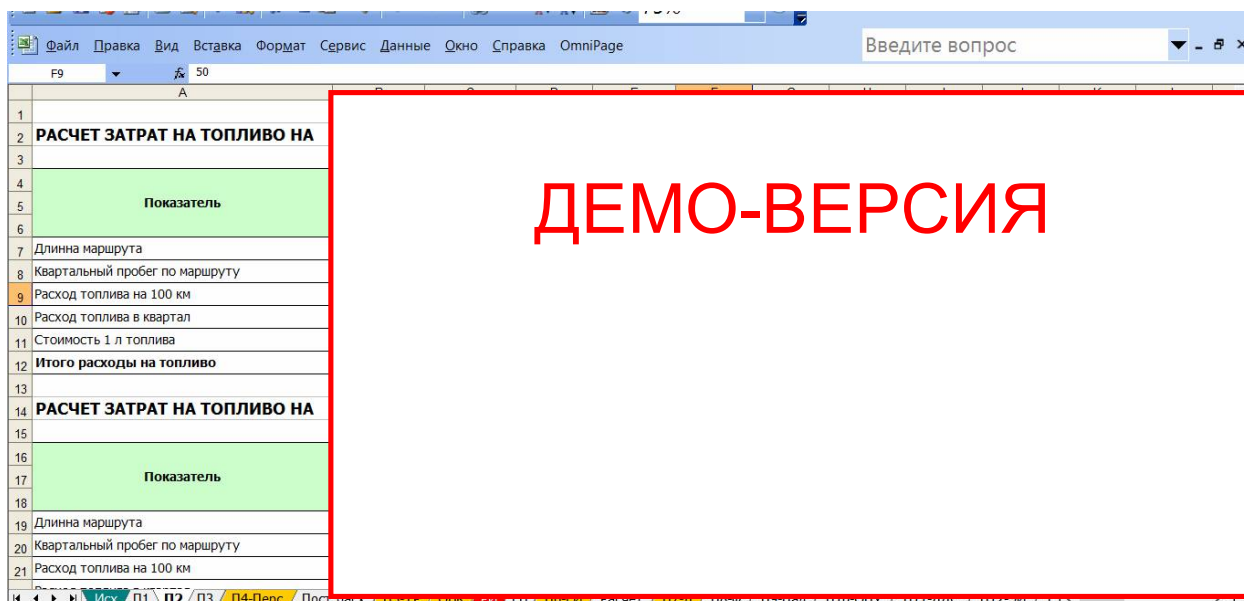
В базовом варианте бизнес-план рассчитан на 7 автопоездов на базе тягача Freightliner. В то же время, бизнес-план организации грузоперевозок щебня может быть адаптирован под любую марку грузовых автомобилей и прицепов, под любое количество автопоездов. Бизнес-план легко адаптируется к изменению исходных данных и может быть использован для любого региона.

В бизнес-плане организации грузоперевозок щебня содержатся:

- Данные о доходности бизнеса: выручка, затраты, чистая прибыль и другие показатели эффективности бизнеса;
- Данные об инвестиционных затратах на открытие бизнеса – сколько нужно потратить, чтобы открыть бизнес, каков срок окупаемости вложений;
- Данные о способах и схемах финансирования бизнеса – объемы кредитных средств, лизинг, объемы государственной поддержки, условия кредитования, схемы участия инвесторов, выплаты по кредитам и другие важные данные;
- Календарный график проекта – когда и какие мероприятия необходимо осуществить, чтобы реализовать проект;
- Оценка эффективности инвестиционного проекта в соответствии со стандартами UNIDO;
- Полноценный финансовый план на весь срок реализации проекта (план продаж, план затрат, себестоимость в ходе реализации проекта, план инвестиций, движение денежных средств, план по налогам);
- Другие данные, которые важны при организации данного вида бизнеса.

К бизнес-плану организации грузоперевозок щебня прилагается финансовая модель в Excel. Финансовая модель содержит следующие финансовые отчеты и показатели:

- Отчет о прибыли, отчет о движении денежных средств, прогнозный баланс;
- Анализ показателей финансовой эффективности (Рентабельность по чистой прибыли, ROI, EBIT, EBITDA);
- Анализ эффективности инвестиций (NPV, IRR, Срок окупаемости);
- Анализ безубыточности.

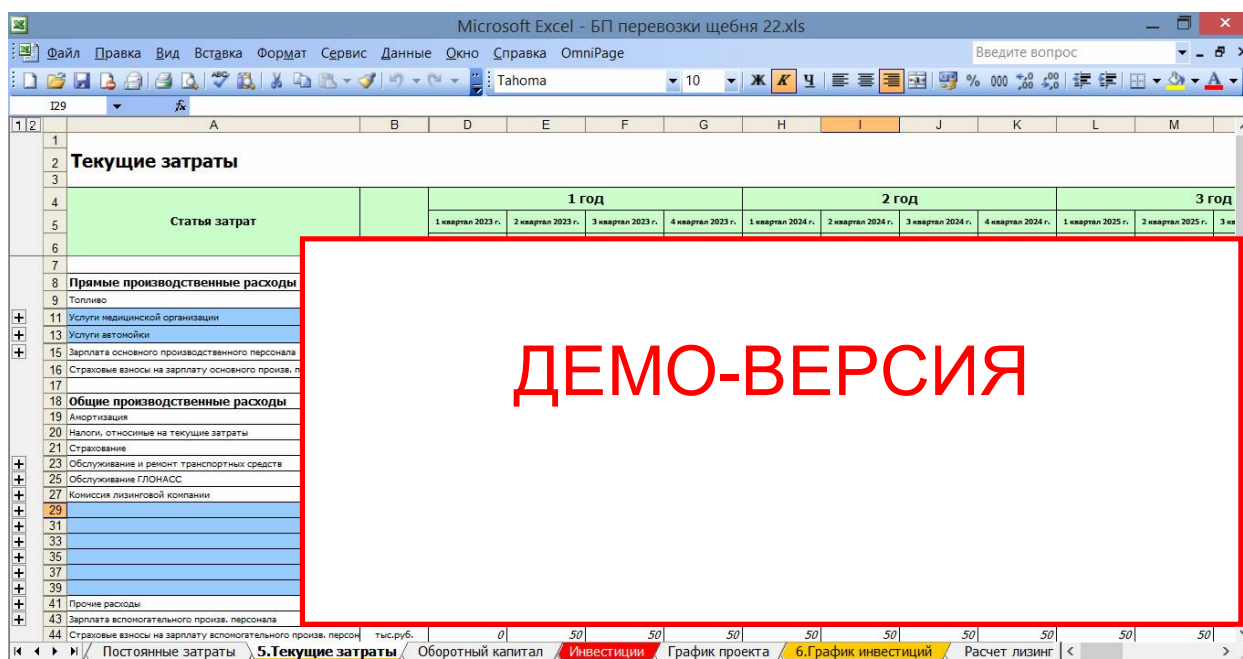


В финансовой модели бизнес-плана организации грузоперевозок щебня можно самостоятельно изменить следующие параметры:

- Валюта проекта;
- Год и квартал начала проекта;
- Наименование маршрутов и их протяженность;
- Марку грузовых автомобилей и прицепов;
- Количество грузовых автомобилей и прицепов;
- Количество рейсов в квартал по каждому маршруту;
- Расход топлива;
- Среднюю загрузку одного автопоезда;
- При использовании лизинга – график лизинговых платежей и параметры лизингового предложения;
- Затраты на страхование;
- Затраты на ремонт и техническое обслуживание;
- Численность и категории персонала, размеры заработных плат;
- Налоговые ставки;
- Объем государственной поддержки (величину предоставляемых грантов и субсидий);
- Объем и структуру инвестиций;

- Объем и структуру финансирования (объем собственных и заемных средств);
- Размер текущих затрат (услуги медицинских организаций, мойка автомобилей, мониторинг транспорта, амортизация, связь, аренда офиса, командировочные расходы, реклама и другие расходы);
- Уровень процентной ставки по заемным средствам;
- Размер ставки дисконтирования;
- Другие параметры.

После изменения параметров финансовая модель автоматически пересчитывает финансовый план в соответствии с измененными параметрами.



Если у Вас возникнут затруднения при изменении финансовой модели, Вы можете предоставить параметры Вашего индивидуального проекта для внесения изменений в финансовую модель и пересчета всех параметров бизнес-плана.

После покупки бизнес-плана специалисты компании всегда ответят на все вопросы Клиентов и проконсультируют по вопросам практического использования бизнес-плана и финансовой модели.

Дополнительными услугами являются:

- Проведение переговоров с поставщиками оборудования под конкретный проект до момента получения коммерческих предложений;
- Доработка бизнес-плана в соответствии с требованиями заказчика;
- Привлечение финансирования проекта.

Также Вы можете заказать индивидуальный бизнес-план организации перевозки щебня. Срок разработки индивидуального бизнес-плана зависит от сложности поставленных задач.

КРАТКАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ БИЗНЕС-ПЛАНА ОРГАНИЗАЦИИ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК ЩЕБНЯ



СОДЕРЖАНИЕ

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА	5
Цель проекта	5
Рыночная ситуация	5
Инвестиционные расходы	5
Источники финансирования	5
Срок реализации проекта	5
Оценка коммерческой и социальной эффективности проекта	6
2. АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЛ НА РЫНКЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК	8
3. СУЩЕСТВО ПРЕДЛАГАЕМОГО ПРОЕКТА	11
3.1. Ассортимент услуг	11
3.2. Расчет объемов перевозок	12
4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН	15
4.1. Техника и оборудование	15
4.2. План по персоналу	15
4.3. Операционные расходы	17
5. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН	19
5.1. Инвестиционные затраты	19
5.2. Календарный график проекта	20
6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН	21
6.1. Основные допущения	21
6.2. Налоговое окружение	21
6.3. Доходы проекта	22
6.4. Расчет себестоимости	22
6.5. Финансирование	25
7. ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА	26
7.1. Финансовая состоятельность	26
7.2. Прибыль и рентабельность	27
7.3. NPV, IRR, срок окупаемости	29
8. ОЦЕНКА РИСКОВ	31

8.1. Точка безубыточности	31
8.2. Риски проекта	32
Приложения	34
Приложение 1. Загрузка транспорта, грузооборот, стоимость перевозки 1 тн грузов, выручка	34
Приложение 2. Расчет затрат на топливо	35
Приложение 3. Затраты на страхование, обслуживание и ремонт транспортных средств	36
Приложение 4. Персонал и заработная плата	37
Приложение 5. Текущие затраты	38
Приложение 6. Инвестиции	39
Приложение 7. Лизинг	40
Приложение 8. График финансирования проекта	41
Приложение 9. Начисление и выплата налогов	42
Приложение 10. Отчет о прибылях и убытках	43
Приложение 11. Отчет о движении денежных средств	44
Приложение 12. Расчет эффективности инвестиций	45
Приложение 13. Анализ безубыточности	46
Приложение 14. Бюджетная эффективность	47

СПИСОК ТАБЛИЦ:

- Таблица 1. Основные показатели инвестиционного проекта организации грузоперевозок щебня
- Таблица 2. Расчет стоимости одного рейса
- Таблица 3. Планируемое количество рейсов и грузооборот
- Таблица 4. Прайс-лист на услуги по перевозке щебня автомобильным транспортом
- Таблица 5. План перевозок щебня, тн
- Таблица 6. План продаж в денежном выражении, тыс. руб.
- Таблица 7. Характеристика приобретаемых автотранспортных средств и прицепов
- Таблица 8. Штатное расписание транспортного предприятия
- Таблица 9. Расчет квартальных затрат на топливо по маршрутам

Таблица 10. Расчет годовых затрат на страхование, обслуживание и ремонт, тыс. руб.

Таблица 11. Расчет затрат на закупку автотранспортных средств

Таблица 12. Расчет затрат на дополнительное оборудование

Таблица 13. Календарный график проекта

Таблица 14. Налоговое окружение проекта

Таблица 15. Доходы предприятия по грузоперевозкам щебня с НДС, тыс. руб.

Таблица 16. Расчет текущих затрат на функционирование предприятия по перевозке щебня, тыс. руб.

Таблица 17. Структура источников финансирования проекта

Таблица 18. Выручка, чистая прибыль и рентабельность по годам реализации проекта

Таблица 19. Расчет точки безубыточности

Таблица 20. Оценка рисков инвестиционного проекта открытия предприятия по организации грузоперевозок щебня

СПИСОК ДИАГРАММ:

Диаграмма 1. Структура перевозок грузов по видам транспорта в России

Диаграмма 2. Структура затрат предприятия по перевозке щебня

Диаграмма 3. График движения денежных средств, тыс. руб.

Диаграмма 4. Остаток денежных средств на счете в ходе реализации проекта, тыс. руб.

Диаграмма 5. График чистой прибыли, тыс. руб.

Диаграмма 6. Дисконтированный денежный поток нарастающим итогом

1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

Цель проекта

Цель проекта - приобретение грузовых автомобилей и организация деятельности по перевозке щебня.

Стабильный спрос на услуги компании гарантирован, так как инициатором проекта к настоящему моменту заключены договора на перевозку щебня с дорожно-строительными компаниями.

Рыночная ситуация

Высокие темпы строительства влияют на увеличение интенсивности использования одного из важнейших строительных материалов – щебня. Данный строительный материал активно используется при дорожном строительстве, производстве бетона и строительных материалов, при благоустройстве территорий.

В то же время, очень часто месторождения щебня расположены на значительном расстоянии от места его непосредственного использования. Данное обстоятельство формирует спрос на услуги доставки щебня к строящимся автодорогам, строительным площадкам, бетонным заводам, заводам ЖБИ, торговым базам. Особенно высок спрос на услуги по доставке щебня в периоды реализации крупномасштабных строительных и автодорожных проектов. Строительным и дорожно-строительным компаниям зачастую выгодно найти надежного подрядчика для оказания услуг по доставке щебня на строящиеся объекты.

Инвестиционные расходы

Для осуществления проекта требуется произвести следующие затраты:

- Затраты на приобретение тягачей в размере *** тыс. рублей;
- Затраты на приобретение полуприцепов-самосвалов в размере *** тыс. рублей;
- Затраты на дополнительное оборудование в размере *** тыс. рублей.

Таким образом, общая стоимость проекта составляет *** тыс. руб.

Источники финансирования

Финансирование проекта предполагается осуществить за счет привлечения заемных средств в размере *** тыс. рублей и привлечения собственных средств в размере *** тыс. руб.

Срок реализации проекта

Горизонт планирования проекта составляет 10 лет.

Длительность инвестиционной фазы проекта – 3 месяца.

Оценка коммерческой и социальной эффективности проекта

Показатели эффективности инвестиций в проект представлены в таблице 1.

Таблица 1. Основные показатели инвестиционного проекта организации грузоперевозок щебня

№ п/п	Показатель	Ед. изм.	Значение
1.	Количество автопоездов	шт	***
2.	Годовой объем перевозимого щебня	тн	***
3.	Выручка в год без НДС	тыс. руб.	***
4.	Сумма инвестиций	тыс. руб.	***
5.	Число создаваемых рабочих мест	чел	***
6.	Чистая прибыль в год	тыс. руб.	***
7.	Рентабельность по выручке	%	***
8.	Годовое значение точки безубыточности	тыс. руб.	***
9.	Ставка сравнения (дисконтирования)	%	***
10.	NPV	тыс. руб.	***
11.	IRR	%	***
12.	Дисконтированный срок окупаемости	лет	***
13.	ЕВITDA (прибыль до выплаты налогов, процентов и амортизации)	тыс. руб.	***
14.	ЕВIT (прибыль до выплаты налогов и процентов)	тыс. руб.	***
15.	Рентабельность инвестиций (ROI)	%	***

Таким образом, реализация проекта позволит:

- удовлетворить спрос производственных и строительных компаний в услугах по перевозке щебня;

- создать новый бизнес с объемом реализации *** млн. рублей в год и приносящий чистую прибыль *** млн. рублей в год;
- создать новые рабочие места.

Приведенные результаты коммерческой оценки данного инвестиционного проекта свидетельствуют о его социальной привлекательности, привлекательности со стороны потенциальных инвесторов и кредиторов и целесообразности дальнейшей реализации.

2. АНАЛИЗ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЛ НА РЫНКЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК

Автомобильные перевозки играют существенную роль в экономике России и составляют 68% от общего объема грузоперевозок всеми видами транспорта.

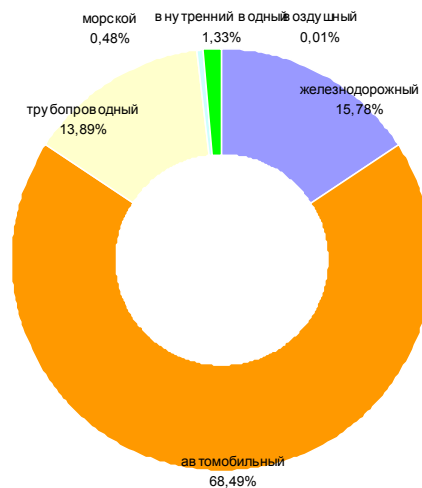


Диаграмма 1. Структура перевозок грузов по видам транспорта в России

(Источник: Росстат)

По данным на 2018 г., объем перевозок грузов автомобильным транспортом в России составил *** млрд. тонн-км.

Основные факторы, формирующие тарифы на грузоперевозки по России автомобильным транспортом - дальность перевозки, габариты и вес груза.

Компании грузоперевозчики делятся на четыре сегмента

(Полный текст в демо-версию не включен)

3. СУЩЕСТВО ПРЕДЛАГАЕМОГО ПРОЕКТА

3.1. Ассортимент услуг

Компанией будут оказываться услуги по перевозке щебня и других грузов автомобилями Freightliner с полуприцепами-самосвалами ТОНАР грузоподъемностью 45 тн. Всего в компании будет работать семь автопоездов.

Стабильный спрос на услуги компании гарантирован, так как к настоящему моменту достигнуты договоренности об оказании услуг грузоперевозок с дорожно-строительными компаниями, которые в настоящий момент заинтересованы в надежных партнерах по перевозке щебня. Согласованный сторонами расчет стоимости одного рейса по перевозке щебня по обозначенным направлениям приведен в таблице 2.

Таблица 2. Расчет стоимости одного рейса

Показатель	Маршрут 1	Маршрут 2	Маршрут 3
Расстояние от места загрузки до места выгрузки, км	***	***	***
Среднее расстояние за 1 рейс, км.	***	***	***
Объем 1 партии перевозимого щебня, тн.	***	***	***
Стоимость перевозки одного тонно-километра, руб.	***	***	***
Стоимость одного рейса, тыс. руб.	***	***	***

Таким образом, перевозка *** тонн щебня будет обходиться дорожно-строительным компаниям от *** до *** тыс. рублей за один рейс.

При перевозке груза учитываются его характеристики и особенности:

- Для транспортировки используется специализированная техника с возможностью погрузки и выгрузки груза.
- Кузов автомобилей обладает защитой от высыпания груза в пути. Загрузка материала не превышает уровня борта кузова.
- Сотрудники компании строго придерживаются правил транспортировки сыпучих грузов.

Планируется максимально сокращать расходы на транспортировку щебня. С этой целью тщательно разрабатываются маршруты перевозок.

3.2. Расчет объемов перевозок

В соответствии с заключенными договорами ежеквартально планируется осуществлять *** рейсов, а среднее количество щебня перевозимого за 1 рейс составит *** тн. Расчет объема перевозимых грузов приведен в таблице 3.

Таблица 3. Планируемое количество рейсов и грузооборот

Направление перевозок	Количество рейсов в квартал	Грузооборот в квартал, тн
Маршрут 1	***	***
Маршрут 2	***	***
Маршрут 3	***	***
Итого	***	***

Как видно из таблицы выше, ежеквартально планируется перевозить *** тн щебня.

Стоимость перевозки рассчитывается с учетом таких факторов, как дистанция и продолжительность транспортировки, погодные условия, характеристики перевозимых грузов и их объемы. Согласование цены за транспортировку производят в момент оформления заказа.

Стоимость услуг по перевозке щебня принятая для расчетов в бизнес-плане приведена в таблице 4.

Таблица 4. Прайс-лист на услуги по перевозке щебня автомобильным транспортом

Направление перевозок	Стоимость перевозки 1 тн, тыс. руб.
Маршрут 1	***
Маршрут 2	***
Маршрут 3	***

В результате реализации проекта планируется начать оказывать услуги по грузоперевозкам со 2 квартала реализации проекта и с того же периода планируется выйти на 100% объема грузоперевозок.

План продаж в натуральных показателях по годам реализации проекта представлен в таблице 5.

Таблица 5. План перевозок щебня, тн

Наименование	Ед. измерения	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Маршрут 1	тн	***	***	***	***	***
Маршрут 2	тн	***	***	***	***	***
Маршрут 3	тн	***	***	***	***	***
Итого	тн	***	***	***	***	***

Наименование	Ед. измерения	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Маршрут 1	тн	***	***	***	***	***
Маршрут 2	тн	***	***	***	***	***
Маршрут 3	тн	***	***	***	***	***
Итого	тн	***	***	***	***	***

Таким образом, ко 2 году проекта объем перевозок щебня автопоездами составит *** тн в год.

План продаж в денежном выражении приведен в таблице 6.

Таблица 6. План продаж в денежном выражении, тыс. руб.

Наименование	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Маршрут 1	***	***	***	***	***
Маршрут 2	***	***	***	***	***
Маршрут 3	***	***	***	***	***
Итого	***	***	***	***	***

Наименование	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Маршрут 1	***	***	***	***	***
Маршрут 2	***	***	***	***	***
Маршрут 3	***	***	***	***	***
Итого	***	***	***	***	***

Таким образом, ежегодная выручка компании составит *** млн. рублей с НДС.

Детальный план продаж по кварталам в ходе реализации проекта в денежном и натуральном выражении представлен в приложении 1.

4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

4.1. Техника и оборудование

Для осуществления проекта будут приобретены автотранспортные средства приведенные в таблице 7.

Таблица 7. Характеристика приобретаемых автотранспортных средств и прицепов

Вид транспортного средства	Технические характеристики
<p>Тягач Freightliner</p> 	<p>***</p>
<p>Полуприцеп-самосвал ТОНАР</p> 	<p>***</p>

Автомобиль и автоприцеп образуют собой автопоезд, который сможет перевозить до 45 тн груза объемом до 37 куб. метра.

4.2. План по персоналу

Для организации работы компании планируется нанять *** работников. Штатное расписание приведено в таблице 8.

(Полный текст в демо-версию не включен)



6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

6.1. Основные допущения

Финансовый план составлен на период 10 лет с момента начала проекта. Информация для расчета подготовлена в разрезе по кварталам.

Методика оценки, используемая в расчетах, соответствует принципам бюджетного подхода. В соответствии с принципами бюджетного подхода горизонт исследования (срок жизни проекта) разбивается на временные интервалы (интервалы планирования), каждый из которых рассматривается с точки зрения притоков и оттоков денежных средств. На основании потоков денежных средств определяются основные показатели эффективности и финансовой состоятельности проекта.

Расчеты выполнены в российской валюте, в постоянных ценах, принимаемых на момент формирования бизнес-плана, и соответствующего налогового окружения.

6.2. Налоговое окружение

В компании будет применяться общая система налогообложения. Налоговые ставки приведены в таблице 14.

Таблица 14. Налоговое окружение проекта

Наименование налогов, уплачиваемых предприятием	Ставка (или сумма)	Налогооблагаемая база	Период начисления
Отчисления в систему социального страхования	***	Фонд оплаты труда	Месяц
Налог на добавленную стоимость	***	Выручка	Месяц
Налог на имущество	***	Основные средства	Квартал
Налог на прибыль	***	Прибыль до налогообложения	Квартал
Транспортный налог	***	Мощность автомобиля, л.с.	Год

Начисленные налоги и сборы уплачиваются в зависимости от источников возмещения налогов и сборов. Выплаты налогов в ходе реализации проекта представлены в приложении 9.

6.3. Доходы проекта

Доходы проекта формируются из выручки от продаж услуг по перевозке щебня. Планируемые доходы укрупнено, по годам деятельности можно увидеть в таблице ниже.

Таблица 15. Доходы предприятия по грузоперевозкам щебня без НДС, тыс. руб.

Наименование услуг	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Маршрут 1	***	***	***	***	***
Маршрут 2	***	***	***	***	***
Маршрут 3	***	***	***	***	***
Итого	***	***	***	***	***

Наименование услуг	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Маршрут 1	***	***	***	***	***
Маршрут 2	***	***	***	***	***
Маршрут 3	***	***	***	***	***
Итого	***	***	***	***	***

Таким образом, со 2 года проекта компания должна выйти на ежегодную выручку в размере *** млн. рублей в год. Поквартальный расчет выручки от продаж на период планирования приведен в приложении 1.

6.4. Расчет себестоимости

Годовые затраты на функционирование предприятия по перевозке щебня приведены в таблице ниже.

Таблица 16. Расчет текущих затрат на функционирование предприятия по перевозке щебня, тыс. руб.

Показатель	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год
Топливо	***	***	***	***	***
Услуги медицинской организации	***	***	***	***	***
Услуги автомойки	***	***	***	***	***
Зарплата производственного персонала	***	***	***	***	***
Лизинговые платежи	***	***	***	***	***
Прочие производственные расходы	***	***	***	***	***
Амортизация	***	***	***	***	***
Оплата административного и коммерческого персонала	***	***	***	***	***
Налоги, включаемые в себестоимость	***	***	***	***	***
Административные расходы	***	***	***	***	***
Коммерческие расходы	***	***	***	***	***
Проценты	***	***	***	***	***
Совокупные затраты	***	***	***	***	***

Показатель	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Топливо	***	***	***	***	***
Услуги медицинской организации	***	***	***	***	***

Показатель	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Услуги автомойки	***	***	***	***	***
Зарплата производственного персонала	***	***	***	***	***
Лизинговые платежи	***	***	***	***	***
Прочие производственные расходы	***	***	***	***	***
Амортизация	***	***	***	***	***
Оплата административного и коммерческого персонала	***	***	***	***	***
Налоги, включаемые в себестоимость	***	***	***	***	***
Административные расходы	***	***	***	***	***
Коммерческие расходы	***	***	***	***	***
Проценты	***	***	***	***	***
Совокупные затраты	***	***	***	***	***

Структура годовых затрат представлена на диаграмме 2.

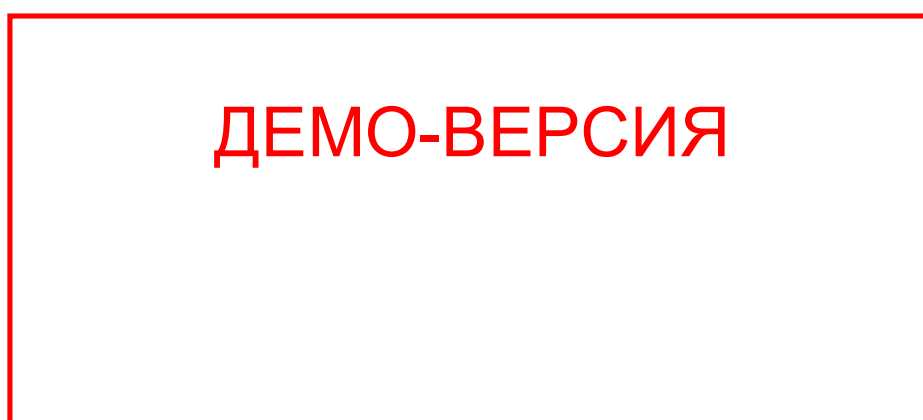


Диаграмма 2. Структура затрат предприятия по перевозке щебня

Таким образом, наибольшую статью затрат компании составят затраты на топливо – ***% от общего объема текущих затрат. Вторые по величине затраты на оплату труда - ***% от общего объема затрат. Поквартальный расчет текущих затрат приведен в приложении 5.

(Полный текст в демо-версию не включен)

О КОМПАНИИ

БИЗНЕСИНВЕСТАНАЛИТИКА - консалтинговая компания занимающаяся проведением маркетинговых исследований и разработкой бизнес-планов. Штат компании состоит из профессиональных консультантов и частично занятых маркетологов и экономистов работающих в различных отраслях экономики. Симбиоз профессиональных консультантов и практиков маркетинговых и финансовых служб компаний позволяет разрабатывать качественные маркетинговые исследования и бизнес-планы для успешного решения задач наших клиентов.

Каждый из аналитических продуктов компании разработан в соответствии с общепризнанными методиками, такими как стандарты Европейского общества исследователей рынка и общественного мнения ESOMAR, стандарты Организации Объединенных Наций по промышленному развитию UNIDO, а также рекомендациями МинЭкономРазвития РФ. Помимо этого, компания имеет ряд собственных методик в разработке финансовых моделей и составлении прогнозов развития рынка.

К настоящему моменту **БИЗНЕСИНВЕСТАНАЛИТИКА** реализовано свыше 1000 различных индивидуальных и типовых проектов в бизнес-планировании и маркетинговых исследованиях для компаний различного масштаба и различных отраслей: строительство и недвижимость, услуги, фармацевтика, ресторанный бизнес, сельское хозяйство, транспорт, различные производства, оптовая и розничная торговля.



Клиентами БизнесИнвестАналитика являются компании, индивидуальные предприниматели и частные лица Москвы, Санкт-Петербурга, Московской, Ленинградской, Белгородской, Архангельской, Калужской, Кемеровской, Курской, Новгородской, Новосибирской, Ростовской, Самарской, Свердловской, Тюменской, Омской, Оренбургской, Пензенской, Челябинской областей; Краснодарского края, Красноярского края, Пермского края, Республики Башкортостан, Республики Коми, Республики Крым, Удмуртской республики, Ямало-Ненецкого АО и других регионов России, а также Белоруссии, Украины, Казахстана, Германии, Словакии, Молдовы и Азербайджана.